



USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE

WEST AFRICA
**TRADE &
INVESTMENT
HUB**

*Stimuler le commerce et
l'investissement avec et au sein
Afrique de l'Ouest*

LA LOI SUR LA CROISSANCE ET LES OPPORTUNITES ECONOMIQUES EN AFRIQUE (AGOA)

Le *West Africa Trade and Investment Hub* de l'USAID promeut et facilite, l'utilisation par la région, de la Loi sur la croissance et les opportunités économiques en Afrique (AGOA) qui permet aux entreprises admissibles d'exporter en franchise de droits plus de 7.000 produits vers les Etats-Unis.

Notre objectif

Accroître les exportations de l'Afrique de l'Ouest vers le marché américain avec une utilisation croissante des avantages offerts par l'AGOA.

Produits ciblés

- L'habillement
- Produits agricoles tels que la noix de cajou, le karité, la mangue et d'autres fruits

Nos réalisations en 2016

- La facilitation des exportations vers les Etats-Unis dans le cadre de l'AGOA pour KAD Manufacturing, une société ghanéenne de confection d'habillement.
- Le renforcement de la capacité des Centres de ressources AGOA pour servir le secteur privé de leurs pays respectifs et stimuler les exportations.

Notre approche

- Le Trade Hub facilite l'utilisation pratique des préférences commerciales de l'AGOA grâce à un réseau de Centres de Ressource du Commerce/AGOA (ATRC) à travers la région et logés au sein des chambres de commerce et des agences de promotion des exportations. Les ATRCs fournissent des services de conseil en affaires et des formations aux entreprises pour booster le commerce régional et international.
- Le Hub apporte un appui opportun aux demandes d'assistance adressées par les ambassades des Etats-Unis et les agences de promotion des exportations dans les pays où il n'y a pas de ATRC.
- Le Hub collabore avec la Banque africaine de développement (BAD) en vue d'élaborer une stratégie nationale AGOA pour certains pays, selon les demandes. Par ailleurs, le Hub soutient le Gouvernement des Etats-Unis et les institutions hôtes dans la gestion des questions spécifiques liées à l'AGOA.
- Le Hub assure la production et l'entretien de la boîte à outils d'exportation AGOA, une ressource électronique comportant des documents pour les exportateurs sur des secteurs spécifiques et des informations plus récentes sur l'AGOA.

Notre impact

Assister les entreprises prêtes à exporter à se familiariser davantage avec les procédures et avantages de l'AGOA

Grâce aux ateliers AGOA et à un réseau de sept ATRC établis à travers l'Afrique de l'Ouest, le Trade Hub apporte des précisions sur les exigences de l'AGOA et simplifie le procédé pour les entreprises prêtes à exporter.

Le Hub a mis en place un mécanisme pour assister les entreprises à dédouaner et à organiser la logistique dès l'arrivée de leurs marchandises aux Etats-Unis. Par ailleurs, le Hub a signé un accord-cadre avec un avocat de la douane américaine en vue de coordonner l'assistance technique spécialisée offerte gracieusement sur la base du bénévolat par plusieurs cabinets d'avocats.



Le Spécialiste Senior AGOA du Hub, Mohamed Abou Iliana, accueille Suzain Dodo de Gorjors, une société prête à exporter du Ghana, lors d'un atelier AGOA du Hub.

Pour plus d'informations :

Mohamed Abou Iliana

Spécialiste Senior AGOA

Mohamed_Abouliana@watradehub.com

Kara Diallo

Spécialiste AGOA

Kara_Diallo@watradehub.com

www.watradehub.com